

## **Account Managers søges til spændende virksomhed**

Til salg af kommunikationsløsninger til virksomheder i Danmark.

### **Vi søger Account Managers til vores kontorer i henholdsvis København, Kolding, Odense og Århus.**

Du skal gennem opsøgende salg til både nye og eksisterende kunder sælge professionelle løsninger, der matcher kundens behov. Som sælger hos Connection er du løbende i dialog og med vores dygtige serviceteknikere, og det er i høj grad dette samarbejde, som sikrer vores kunder værdi gennem hele salgsprocessen.

### **Primære arbejdsopgaver**

- Sælge komplette tele- og mobilløsninger primært til eksisterende og nye kunder, med primært fokus på nye kunder.
- Booke og afholde egne møder, afgive tilbud og følge op på kunder.
- Skabe langvarige relationer til kunder.

### **Vi forventer**

- Min. 2 års erfaring med BTB salg i telebranchen.
- Selvkørende og initiativrig arbejdsstil.
- Indsigt i eller lysten til at lære om vores løsninger inden for telefoni mm.

### **Vi tilbyder**

- Et spændende job i en koncern i vækst.
- Frihed og mulighed for at planlægge egen hverdag.
- Attraktiv lønpakke med provisionsordning uden loft.
- Pension og sundhedssikring.

Har du spørgsmål til stillingen, som ikke er angivet i stillingsopslaget, bedes du kontakte Salgschef Ole Noesgaard på 40 59 50 00.

Stillingerne søges besat snarest muligt og samtaler afholdes løbende.

Søg stillingen via dette link: <https://app.jobmatchprofile.com/mh7akx>.

### **Connection Tele-Punkt A/S**

Har du lyst til at arbejde i en virksomhed i vækst og med stort potentiale? Du kommer til at arbejde med salg af komplette tele-løsninger, Cloud løsninger og telefoni i en af Danmarks bedste og landsdækkende tele-virksomheder. Du får et stærkt bagland med dedikerede kolleger fordelt på 5 kontorer i hele landet. Vi ser frem til at høre fra dig!